

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

Нейросети в Закупках

Корпоративный тренинг для закупщиков

Николай Лукша

20 лет практики · 300+ тренингов · 5000+ менеджеров

baza2b.ru

+7 926 731 88 59 info@baza2b.ru

01

Программа

1 день · 8 часов

70% практики на ваших реальных задачах, поставщиках и документах

Перед тренингом: диагностика

Перед тренингом: 30-минутная диагностика. Изучаем ваши процессы, поставщиков, типовые документы.

01

Поиск и квалификация поставщиков

2 часа

- ✓ Как находить производителей, а не перекупщиков
- ✓ Быстрая проверка: мощности, репутация, красные флаги
- ✓ Мониторинг изменений по текущим поставщикам

02

Сравнение КП и работа с документами

2,5 часа

- ✓ Анализ предложений: сводная таблица
- ✓ Выявление скрытых условий и несоответствий ТЗ
- ✓ Генерация RFI/RFQ, запросов цен, ТЗ, претензий

03

Договоры и управление рисками

2 часа

- ✓ Анализ контракта на риски: штрафы, размытые сроки
- ✓ Проверка КП на соответствие техническим требованиям
- ✓ Протокол разногласий и обоснование выбора

04**Коммуникации и переговоры**

1,5 часа

- ✓ Структурированные письма: претензии, запросы, фиксация
- ✓ Подготовка аргументов для переговоров о цене
- ✓ ИИ-симуляция: ИИ играет роль сложного поставщика

«ИИ не заменяет закупщика — он освобождает 2 часа в день на переговоры о цене вместо ручного сравнения КП.»

— Николай Лукша

02

Результат через 30-90 дней

ЧТО МЕНЯЕТСЯ

	БЫЛО	СТАЛО
Сравнение 3 КП	2-дня-вручную	30 минут
Анализ контракта на риски	40-минут	5 минут
Подготовка претензии	1-2-часа	15 минут
Рутинная документация	50%-времени	20% времени

Что команда унесёт после тренинга

- 20 промптов, адаптированных под вашу номенклатуру
- Единая библиотека промптов для отдела
- Материалы: презентация, чек-листы, примеры
- 14-60 дней поддержки: ответы на вопросы, донастройка

03

Тарифы

Стандарт

До 15 человек

150 000 ₽

- 8 часов обучения
- Базовая библиотека промптов (20 шт.)
- 14 дней поддержки

РЕКОМЕНДУЕМЫЙ

Профессионал

16-30 человек

280 000 ₽

- Всё из «Стандарта»
- Промпты под ваши процессы
- Практика на ваших кейсах
- ИИ-симуляция переговоров
- 30 дней поддержки + запись

Корпоративный

От 31 человека

от 450 000 ₽

- Всё из «Профессионала»
- Несколько отделов/филиалов
- Индивидуальная программа
- 60 дней поддержки
- ROI-замер по Киркпатрику L3-L4

Гарантии

- ✓ Демо-звонок 30 минут до подписания — бесплатно.
- ✓ Возврат 100% если программа не подходит (за 7+ дней до даты).
- ✓ Если через 30 дней команда не применяет промпты — дополнительный месяц поддержки бесплатно.

04

Процесс работы

1

Демо-звонок

30 минут, бесплатно. Обсуждаем задачи, смотрим воронку, отвечаем на вопросы.

2

Коммерческое предложение

1-2 рабочих дня. Конкретика по задачам, тариф, сроки.

3

Договор

3-7 дней. Согласование с юристами, подписание.

4

Предтренинговая диагностика

7-10 дней до тренинга. Интервью, анкетирование, адаптация программы.

5

Тренинг

Очно или онлайн. Практика на реальных кейсах команды.

6

Посттренинговая поддержка

Чат с тренером, разбор сложных случаев, донстройка.

7

Q&A-сессия

90 минут, сбор накопленных вопросов.

8

Финальный отчёт

Рекомендации на следующий цикл обучения.

Готовы обсудить программу?

30-минутный созвон с Николаем Лукшей: обсудим ваши задачи, покажем 2-3 подхода, ответим на вопросы. По итогу — либо КП, либо честно скажем, если тренинг не подходит.

ТЕЛЕФОН

**+7 926 731
88 59**

EMAIL

info@baza2b.ru

САЙТ

ЗАПИСАТЬСЯ НА СОЗВОН

© 2026 baza2b.ru